



## Standortleiter (m/w/d) Full-time employee

Jäger Gummi und Kunststoff GmbH gehört zur JÄGER Group, einem Verbund mittelständischer Zulieferunternehmen mit mehr als 1200 Mitarbeiter:innen an über 22 Standorten in Deutschland, den Niederlanden, Polen, den USA, Kanada und China. Als zertifizierter Zulieferer für alle Branchen der weiterverarbeitenden Industrie, entwickeln und liefern wir Konstruktionsteile aus allen elastischen und thermoplastischen Werkstoffen. **Werde Teil unseres Teams am Standort Essen.**

### DEINE ROLLE IN DER JÄGER GROUP

- **Leadership:** Du führst deinen Vertriebsstandort, fokussiert auf die Auftragsgewinnung und technische Beratung, in enger Zusammenarbeit mit den Kolleg:innen aus dem Innen- und Außendienst. Auf diese Weise hebt ihr gemeinschaftlich das Vertriebspotential der regionalen Kunden an.
- **Sich als Enabler verstehen:** Du schaffst eine Arbeitsumgebung für deine Mitarbeitenden, die es durch deine Unterstützung jeder:m ermöglicht, das volle Potenzial zu entfalten und kontinuierlich weiterzuentwickeln.
- **Team und Zusammenarbeit im Fokus:** Dir ist eine kooperative Arbeitskultur wichtig, die innovative Ideen und neue Perspektiven schätzt sowie die Gestaltung von Netzwerken fördert.
- **Vertriebsorientiertes Changemanagement:** Du verstehst dich als Impulsgeber für vertriebsorientierte Veränderungen, indem du Marktchancen früh erkennst und Maßnahmen anstößt, die dein Team dabei unterstützen, Kund:innen gezielt zu gewinnen und Abschlüsse wirksam voranzutreiben. So trägst du dazu bei, Veränderungen im Markt in nachhaltigen Vertriebs Erfolg zu verwandeln.
- **Strategie:** Du hast die Unternehmensziele stets im Blick und entwickelst langfristige Strategien, um diese zu erreichen. Hierzu bist Du immer top aktuell aufgestellt und setzt dich mit Markttrends auseinander, identifizierst Chancen sowie Risiken und passt deine Zielausrichtung entsprechend an.
- **Methodenkoffer:** Du kannst deine Ziele mithilfe deines Methodenwissens nicht nur in passende Arbeitspakete strukturieren, sondern auch in messbare Ergebnisse umwandeln. Dir ist wichtig, dass Fortschritte dokumentiert und an Schnittstellen sowie dein Team transparent kommuniziert werden.

## DEIN PROFIL

- **Mehrjährige Führungserfahrung im Vertrieb** oder einer vergleichbaren kundenorientierten Rolle, idealerweise im industriellen Umfeld
- **Unternehmerisch denkendes Vorbild**, das Mitarbeitende motiviert und Wachstum vorantreibt
- **Kundenorientiert, marktchancenorientiert** und **ideenstark** zur Steigerung von Kundenbindung und Effizienz
- Sicher im Einsatz **digitaler Vertriebstools und CRM-Systeme** zur Steuerung von Verkaufsprozessen
- **Teamorientiert, kommunikationsstark und pragmatisch** – auch in anspruchsvollen Situationen

## UNSER ANGEBOT

- Umfeld: Du findest dich in einem erfolgreich in der **vierten Generation** geführten, **internationalen** Familienunternehmen wieder
- Startklar: Du wirst als Teil der JÄGER Familie willkommen geheißen und zu Beginn deiner Tätigkeit durch ein **strukturiertes Onboarding** bei uns geführt
- Aufgabenfeld: Freue dich auf eine **interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit**
- Zusammenhalt: Neben tollen Kolleg:innen warten auch regelmäßige **Unternehmens- und Team-Events** auf dich
- Lebenslanges Lernen: Wir unterstützen dich durch einen Mix an unterschiedlichen **Weiterbildungsmaßnahmen**, sodass du stets am Puls der Zeit bleibst
- Rahmenwerk: Attraktive Vergütung inkl. **Urlaubsgeld, Jahresleistungsprämie**, eine betriebliche Altersvorsorge und die Möglichkeit aus dem Home Office zu arbeiten sind ebenfalls mit an Bord
- Weitblick: Wir können dir als dynamische Unternehmensgruppe mit internationaler Ausrichtung auch **langfristig Perspektive** bieten

**HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?** Dann bewirb dich bitte mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung sowie dem frühestmöglichen Eintrittstermin über unser Stellenportal. Wir freuen uns bald etwas von dir zu hören!

**Jäger Gummi und Kunststoff GmbH**

Ansprechpartner:

Alexander Walter



**JÄGER**

Gummi und Kunststoff

Jetzt Bewerben