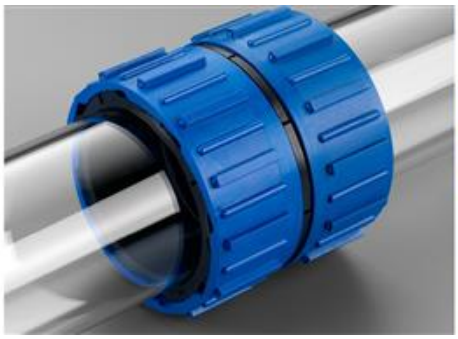




Sales Manager Nederland Full-time employee

Wil jij bouwen aan een markt met enorm potentieel? En wil je onderdeel worden van een internationale, stabiele en mensgerichte organisatie waar techniek, ondernemerschap en klantrelaties centraal staan? Dan ben jij de Sales Manager die wij zoeken.

Jäger Gummi und Kunststoff GmbH is onderdeel van de JÄGER Group: een sterke, internationale bedrijvengroep met meer dan 1.200 medewerkers op 22 locaties in o.a. Duitsland, Nederland, Polen, de VS, Canada en China. We ontwikkelen en leveren constructiedelen van elastische en thermoplastische materialen aan diverse sectoren van de verwerkende industrie.

Word als Sales Manager lid van ons team in Oldenburg om de Nederlandse markt te ontwikkelen.

JOUW ROL:

In deze functie krijg je de ruimte én verantwoordelijkheid om onze positie op de Nederlandse markt uit te bouwen. Je werkt vanuit Oldenburg en bent daarnaast veel onderweg naar klanten in Nederland. Je combineert technisch advies, commerciële kansen en strategisch relatiemanagement.

WIE BEN JIJ?

- Je ontwikkelt een marktstrategie voor Nederland en voert deze zelfstandig uit.
- Je onderzoekt marktpotentieel, signaleert kansen en vertaalt inzichten naar concrete commerciële acties.
- Je bouwt sterke, langdurige klantrelaties op en bent het vaste aanspreekpunt voor klanten in Nederland.
- Je adviseert klanten over oplossingen in rubber en kunststof, samen met je collega’s uit Sales en Development.
- Je stelt product- en projectcalculaties op en presenteert overtuigende voorstellen.
- Je werkt nauw samen met collega’s in Oldenburg en vertaalt klantwensen naar technische oplossingen die écht het verschil maken.

WIE BEN JIJ?

- Je hebt een commerciële én/óf technische opleiding of ervaring die aansluit bij deze rol.
- Je beschikt over technisch inzicht en begrijpt hoe je oplossingen vertaalt naar klantwaarde.
- Je kent de Nederlandse markt en ziet snel waar kansen liggen.
- Je bent proactief, zelfverzekerd en weet klanten op een prettige, doelgerichte manier te benaderen.
- Ervaring in rubber- en kunststoftechniek is een voordeel, maar geen must.
- Je spreekt vloeiend Nederlands en voldoende Engels; Duits is een pluspunt.
- Je hebt geen moeite met regelmatig reizen, zowel binnen Nederland als naar Oldenburg.

WAT WIJ JOU BIEDEN:

- Een plek binnen een internationaal familiebedrijf in de vierde generatie, waar stabiliteit en ontwikkeling samengaan.
- Een warm welkom en een gestructureerd onboardingproces waarmee je snel je weg vindt.
- Een zelfstandige rol met veel ruimte voor ondernemerszin en eigen invulling.
- Betrokken collega's en regelmatige team- en bedrijfsactiviteiten.
- Ruime mogelijkheden voor persoonlijke en professionele ontwikkeling door trainingen en opleidingen.
- Aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden, waaronder vakantiegeld, een jaarlijkse prestatiebonus, een pensioenregeling en de mogelijkheid tot hybride werken.
- Langdurige loopbaanperspectieven binnen een dynamische, internationaal georiënteerde groep.

- Het jaarsalaris voor deze functie ligt tussen €60.000 en €70.000, afhankelijk van kennis en ervaring. Bovendien maakt een bedrijfswagen, die ook privé gebruikt mag worden, deel uit van het totale arbeidsvoorwaardenpakket.

Interesse?

Herken jij jezelf in deze rol en wil je bijdragen aan de groei van onze Nederlandse markt?
Stuur dan je cv en motivatie en mogelijke startdatum.

Gelieve je sollicitatie in het Engels in te dienen.

We kijken ernaar uit om je te ontmoeten.

Jäger Gummi und Kunststoff GmbH
Contactpersoon:
Viktoria Paland

JÄGER
Gummi und Kunststoff

Jetzt Bewerben