



Technischer Vertriebsspezialist im Außendienst (m/w/d) Full-time employee

Seit 1949 ist Windgassen Experte für Siebbänder und Förderbänder für die Landmaschinenindustrie mit Fokus auf die z.T. kurzfristige Ersatzteilversorgung. Wir entwickeln und produzieren individuelle Komplettlösungen aus der Kombination unterschiedlichster Materialien wie Kautschuk, Kunststoff, Gewebe und Metall. Unser Ziel: Wir bieten Ihnen eine zuverlässige und effiziente Lösung für Ihren Anwendungsfall.

Windgassen gehört zur JÄGER Group, einem Verbund mittelständischer Zulieferunternehmen mit mehr als 1200 Mitarbeiter:innen an über 22 Standorten in Deutschland, Polen, den Niederlanden, den USA, Kanada und China. Sie testen und validieren in eigenen Prüflaboren nach strengen Qualitätskriterien und finden so technisch und wirtschaftlich optimale Lösung für hochwertige Komponenten, Module und Baugruppen aus Gummi, Kunststoff und Metall.

Werde Teil unseres Teams in Paderborn.

DEINE AUFGABEN

- Du gewinnst aktiv Neukunden im landwirtschaftlichen Umfeld (z. B. Landwirte, Lohnunternehmer, Händler, OEMs, Werkstätten)
- Du bist verantwortlich für den **Ausbau und die Pflege** bestehender Kundenbeziehungen sowie den Aufbau neuer strategischer Partnerschaften
- Du identifizierst systematisch **Marktpotenziale** und sprichst gezielt neue Kunden an – z. B. über Netzwerke, Messen oder Marktanalysen
- Du übernimmst die **technische Beratung** zu unseren kundenspezifischen Ersatzteilen für Erntemaschinen
- Du führst **Preisverhandlungen** durch und verantwortest die aktive Verfolgung der Angebote bis zum Abschluss
- Du arbeitest eng mit unserem **Innendienst** und unserer **Produktion** zusammen

DEIN PROFIL

- Du bringst eine **abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung** oder vergleichbare Qualifikation mit

- Du bringst ein gutes **technisches Verständnis** mit und hast Freude daran, komplexe Anforderungen zu verstehen und in Lösungen zu übersetzen
- Du schreibst dir eine **ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit** zu
- Deine Arbeitsweise ist **zuverlässig, ergebnisorientiert und eigenverantwortlich**
- Branchen- oder Produktkenntnisse aus **Landtechnik** sind wünschenswert
- Du hast Freude daran **Kundenbeziehungen** proaktiv aufzubauen und bist bereit im deutschsprachigen Raum zu **reisen**
- Ein **sicherer Umgang mit MS-Office Produkten** ist für dich selbstverständlich

UNSER ANGEBOT

- Umfeld: Sie finden sich in einer familiären Atmosphäre innerhalb einer erfolgreich in der **vierten Generation** geführten Unternehmensgruppe wieder
- Aufgabenfeld: Freuen Sie sich auf eine interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Rahmenwerk: Attraktive Vergütung inkl. **Urlaubsgeld, Jahresleistungsprämie und betriebliche Altersvorsorge, etc.** sind ebenfalls mit an Bord
- Zudem sind wir Teil der **Corporate Benefits**, sodass dir jederzeit **Vergünstigungen** bei vielen verschiedenen Unternehmen zur Verfügung stehen
- Mobilität: Wir bieten Ihnen einen **Zuschuss zum Neukauf eines Fahrrads** und die Vergünstigung des **Deutschlandtickets** als Teil des attraktiven Gesamtpakets
- Lebenslanges Lernen: Wir unterstützen Sie durch einen Mix an unterschiedlichen **Weiterbildungsmaßnahmen**, sodass Sie stets am Puls der Zeit bleiben
- Zusammenhalt: Neben tollen Kolleg:innen warten auch regelmäßige **Unternehmens- und Team-Events** auf Sie

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT? Dann bewirb dich bitte mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung sowie dem frühestmöglichen Eintrittstermin über unser Stellenportal. Wir freuen uns bald etwas von dir zu hören!

Windgassen GmbH

Ansprechpartnerin:

Nisa Chooi



Jetzt Bewerben