



Vertriebsmanager Außendienst Agrartechnik (m/w/d) Full-time employee

Seit der Firmengründung 1975 entwickelt, produziert und vertreibt die ARTEMIS Kautschuk- und Kunststoff- Technik GmbH Komponenten und Systeme aus Gummi, Kunststoff und Metall. Sie ist ein kompetenter Partner in den Bereichen Agrartechnik, Formteilfertigung, Vorschubbänder für Schleifmaschinen und ist Lieferant für Statoren und Rotoren von Exzenterschneckenpumpen. Artemis ist Teil der JÄGER Group mit weltweit mehr als 1.200 Mitarbeiter:innen an über 22 Standorten in Deutschland, Polen, den Niederlanden, den USA und China. **Werde Teil unseres Teams am Standort Hannover.**

DEINE AUFGABEN

- Du betreust und berätst Groß- und Schlüsselkund:innen und entwickelst bestehende Geschäftsbeziehungen mit dem Ziel einer nachhaltigen Umsatzsteigerung weiter.
- Du gewinnst durch Neukundenakquise neue Geschäftspartner:innen und präsentierst unsere Produkte und Lösungen bei Kund:innen vor Ort.
- Du bewertest Kundenanforderungen, entwickelst passende Lösungsansätze und koordinierst deren Umsetzung gemeinsam mit den internen Teams.
- Du beobachtest Markt- und Branchentrends, erkennst neue Potenziale und bringst dein Wissen aktiv in die Weiterentwicklung unseres Angebots ein.
- Du behältst die Margenentwicklung deiner Kund:innen kontinuierlich im Blick, erkennst negative Tendenzen frühzeitig und steuerst mit geeigneten Maßnahmen aktiv gegen.
- Du repräsentierst die JÄGER Group auf Messen, Veranstaltungen und Kundenterminen und baust dein Netzwerk kontinuierlich aus.
- Du bearbeitest Kundenanfragen und Reklamationen, unterstützt bei Kundenzufriedenheitsanalysen und entwickelst nachhaltige Lösungen für unsere Kund:innen.

DEIN PROFIL

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise im Bereich Landtechnik.
- Du bringst ein sehr gutes technisches Verständnis mit und konntest idealerweise bereits Berufserfahrung im technischen Vertrieb sammeln.

- Deine kommunikative Art, dein souveränes Auftreten und dein diplomatisches Verhandlungsgeschick zeichnen dich aus.
- Du hast Freude daran, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen und weiterzuentwickeln.
- Eine hohe Reisebereitschaft sowie ein Führerschein der Klasse B sind für dich selbstverständlich.
- Der sichere Umgang mit den MS-Office-Anwendungen rundet dein Profil ab.

UNSER ANGEBOT

- **Intensive Einarbeitung** in unsere technischen Abläufe
- **Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit** in einem sympathischen und motivierten Team
- **Dienstwagen** inklusive Privatnutzung für maximale Flexibilität im Alltag.
- **30 Tage Urlaub**
- **Weiterbildungsmaßnahmen** zur Spezialisierung
- Attraktive Vergütung entsprechend des **Tarifvertrags** der niedersächsischen Kautschukindustrie inkl. **Urlaubsgeld und Jahresleistungsprämie**
- Möglichkeit zur **betrieblichen Altersvorsorge**

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT? Dann bewirb dich bitte mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung sowie dem frühestmöglichen Eintrittstermin über unser Stellenportal. Wir freuen uns bald etwas von dir zu hören!

Artemis Kautschuk- und Kunststofftechnik
Ansprechpartnerin:
Nele Drecker

ARTEMIS
Kautschuk und Kunststoff

Jetzt Bewerben