



Die heutige Jäger Gummi und Kunststoff GmbH repräsentiert den Ursprung und das Kerngeschäft der JÄGER Group. Unsere Stärke liegt in unserem über die Jahrzehnte gewachsenen Expertenwissen und unserer Beratungskompetenz mit Lösungen aus Gummi und Kunststoff. Unsere dezentrale Struktur mit insgesamt acht Vertriebsstandorten in ganz Deutschland ermöglicht es uns, Nähe zum Kunden zu schaffen und als Ansprechpartner vor Ort eine ganzheitliche Beratung und Betreuung anzubieten. Als Entwicklungspartner entwerfen wir individuelle und maßgeschneiderte Einzelteile für unsere Kunden und stellen sie in unseren internationalen Produktionsstandorten her. [www.jaegergroup.com](http://www.jaegergroup.com)

Zur Verstärkung unseres elfköpfigen  
Vertriebsteams in

**Fürth**

suchen wir einen

## Standortleiter (m/w/d) in Full-time employee

### DEINE ROLLE IN DER JÄGER GROUP

- **Leadership:** Du führst deinen Vertriebsstandort, fokussiert auf die Auftragsgewinnung und technische Beratung, in enger Zusammenarbeit mit den Kolleg:innen aus dem Innen- und Außendienst. Auf diese Weise hebt ihr gemeinschaftlich das Vertriebspotential der regionalen Kunden an.
- **Sich als Enabler verstehen:** Du schaffst eine Arbeitsumgebung für deine Mitarbeitenden, die es durch deine Unterstützung jeder:m ermöglicht, das volle Potenzial zu entfalten und kontinuierlich weiterzuentwickeln.
- **Team und Zusammenarbeit im Fokus:** Dir ist eine kooperative Arbeitskultur wichtig, die innovative Ideen und neue Perspektiven schätzt sowie die Gestaltung von Netzwerken fördert.
- **Changemanagement:** In einer Welt, die von raschem Wandel geprägt ist, identifizierst du Möglichkeiten zur Veränderung und lenkst die resultierenden Prozesse, wobei du besonderen Wert auf effektive Kommunikation, unterstützende Maßnahmen und Struktur legst. Du behältst dabei auch die Resilienz und Motivation der Mitarbeitenden im Auge und machst dies zu deiner Priorität.
- **Strategie:** Du hast die Unternehmensziele stets im Blick und entwickelst langfristige Strategien, um diese zu erreichen. Hierzu bist Du immer top aktuell aufgestellt und setzt dich mit Markttrends auseinander, identifizierst Chancen sowie Risiken und passt deine Zielausrichtung entsprechend an.
- **Methodenkoffer:** Du kannst deine Ziele mithilfe deines Methodenwissens nicht nur in passende Arbeitspakete strukturieren, sondern auch in messbare Ergebnisse umwandeln. Dir ist wichtig, dass Fortschritte dokumentiert und an Schnittstellen sowie dein Team transparent kommuniziert werden.

### DEIN PROFIL

- Du verfügst über mehrjährige Führungserfahrung im **Vertriebsumfeld** oder in einer vergleichbaren Rolle mit direkter Kundenverantwortung. Idealerweise in einem industriellen Kontext.
- Du bist ein **unternehmerisch denkendes Vorbild**, das Mitarbeitende inspiriert, den Standort **wachstumsorientiert weiterzuentwickeln**.
- Du denkst kundenorientiert, erkennst Marktchancen frühzeitig und bringst eigene Ideen ein, um **Kundenbindung und Effizienz** zu steigern.

- Du interessierst Dich für digitale Vertriebstools und CRM-Systeme und nutzt diese gezielt zur Steuerung und Optimierung von Verkaufsprozessen.
- Du arbeitest gerne im Team, förderst eine offene, transparente Kommunikation und überzeugst durch eine pragmatische **Hands-on-Mentalität** – auch in herausfordernden Situationen.

## UNSER ANGEBOT

- Teammitglied: Du bist ein wichtiger Teil eines erfolgreich in der vierten Generation geführten, internationalen Familienunternehmens
- Startklar: Du wirst als Teil der JÄGER Familie willkommen geheißen und im Rahmen eines strukturierten Onboardings durch deinen Start bei uns geführt
- Aufgabenfeld: Freue dich auf eine interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit nach einer intensiven Einarbeitung in die kaufmännischen und technischen Abläufe
- Zusammenhalt: Neben tollen Kolleg:innen warten auch regelmäßige Unternehmens- und Team-Events auf Dich
- Lebenslanges Lernen: Wir unterstützen Dich durch einen Mix an unterschiedlichen Weiterbildungsmaßnahmen, sodass Du stets am Puls der Zeit bleiben kannst
- Rahmenwerk: Attraktive Vergütung, Dienstwagen auch zur privaten Nutzung, Corporate Benefits, Jobticket und betriebliche Altersvorsorge sind ebenfalls mit an Bord
- Weitblick: Wir können Dir als dynamische Unternehmensgruppe mit internationaler Ausrichtung auch langfristig Perspektive bieten

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT? Dann bewirb Dich bitte mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie dem frühestmöglichen Eintrittstermin über unser Stellenportal. Wir freuen uns bald etwas von Dir zu hören!

**Jäger Gummi und Kunststoff GmbH**  
 Ansprechpartner:  
 Alexander Walter



**JÄGER**  
 Gummi und Kunststoff

**Jetzt bewerben**