



Technical Sales Manager im Außendienst (m/w/d)

Jäger Gummi und Kunststoff GmbH gehört zur JÄGER Group, einem Verbund mittelständischer Zulieferunternehmen mit mehr als 1200 Mitarbeiter:innen an über 22 Standorten in Deutschland, den Niederlanden, Polen, den USA, Kanada und China. Als zertifizierter Zulieferer für alle Branchen der weiterverarbeitenden Industrie, entwickeln und liefern wir Konstruktionsteile aus allen elastischen und thermoplastischen Werkstoffen.

Werde Teil unseres Teams am Standort Fürth - Nürnberg.

DEINE AUFGABEN

- Du bist verantwortlich für den **Ausbau und die Pflege** bestehender Kundenbeziehungen sowie den Aufbau neuer strategischer Partnerschaften – sowohl remote als auch bei Kund:innen vor Ort im Vertriebsgebiet Süd (Metropolregion München & Österreich)
- Du übernimmst die **technische Beratung** zu unseren kundenspezifischen Gummi- und Kunststofflösungen und arbeitest dabei eng mit deinen Kolleg:innen aus Vertrieb, Innendienst und Entwicklung zusammen
- Du erstellst eigenständig **Produkt- und Projektkalkulationen** und präsentierst die daraus abgeleiteten Lösungen überzeugend bei unseren Kund:innen
- Du führst **Preis- und Vertragsverhandlungen** durch und verantwortest die aktive Verfolgung der Angebote bis zum Abschluss
- Du prüfst vertragsrelevante Unterlagen aus kaufmännischer Sicht und stellst sicher, dass alle Vereinbarungen vollständig und korrekt sind
- In Zusammenarbeit mit unserer Qualitätssicherung übernimmst du die **Bearbeitung von Reklamationen** und begleitest Lösungsprozesse beim Kunden
- Durch die Nutzung moderner CRM- und Reporting-Tools sorgst du für eine transparente Pipeline und bringst deine Erkenntnisse aktiv in die Vertriebsstrategie ein

DEIN PROFIL

- Du bringst eine **abgeschlossene kaufmännische Ausbildung** oder vergleichbare Qualifikation mit

- Du bringst ein gutes **technisches Verständnis** mit und hast Freude daran, komplexe Anforderungen zu verstehen und in Lösungen zu übersetzen
- Du schreibst dir eine **ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit** zu
- Deine Arbeitsweise ist **zuverlässig, ergebnisorientiert und eigenverantwortlich**
- Neuen Prozessen und IT-Anwendungen begegnest du mit **Neugier**
- Branchen- oder Produktkenntnisse aus der **Gummi- und Kunststoffbranche** sind wünschenswert
- Du hast Freude daran **Kundenbeziehungen** proaktiv aufzubauen und bist bereit national und international zu **reisen**
- Ein **sicherer Umgang mit MS-Office Produkten** ist für dich selbstverständlich
- Du könntest idealerweise bereits **erste Erfahrung im Umgang mit Microsoft D 365** gewinnen
- **Gute Englischkenntnisse** in Wort und Schrift runden dein Profil ab

UNSER ANGEBOT

- Umfeld: Du bist ein wichtiger Teil eines erfolgreich in der **vierten Generation** geführten internationalen **Familienunternehmen**
- Startklar: Du wirst als Teil der JÄGER Familie willkommen geheißen und zu Beginn deiner Tätigkeit durch ein **strukturiertes Onboarding** in allen technischen und kaufmännischen Inhalten geführt
- Aufgabenfeld: Freue dich auf eine **interessante, abwechslungsreiche** und **verantwortungsvolle** Tätigkeit
- Zusammenhalt: Neben tollen Kolleg:innen warten auch regelmäßige **Unternehmens- und Teamevents** auf dich
- Lebenslanges Lernen: Wir unterstützen dich durch einen Mix an unterschiedlichen **Weiterbildungsmaßnahmen**, sodass du stets am Puls der Zeit bleibst
- Rahmenwerk: Attraktive Vergütung inkl. **Urlaubsgeld, Jahresleistungsprämie** und **betriebliche Altersvorsorge, etc.** sowie ein **Firmenwagen** auch zur privaten Nutzung sind ebenfalls mit an Bord
- Weitblick: Wir können dir als dynamische Unternehmensgruppe mit **internationaler Ausrichtung** auch **langfristig Perspektive** bieten

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT? Dann bewirb dich bitte mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung sowie dem frühestmöglichen Eintrittstermin über unser Stellenportal. Wir freuen uns bald etwas von dir zu hören!

Jäger Gummi und Kunststoff GmbH
 Ansprechpartnerin:
 Nisa Chooi



Jetzt Bewerben